

احمد زكريا

معلومات شخصيه

شاب طموح يتمتع بخبرة عملية قوية في مجال المبيعات والمشتريات والإشراف الميداني، أمتلك مهارات عالية في التواصل وبناء العلاقات وتحقيق الأهداف. أبحث عن فرصة عملية تتيح لي تطوير مهاراتي والمساهمة في نجاح الفريق أقدر الوقت وعلي دراية تامة بالتزاماتي وحقوقتي واسعي دائما لبناء علاقات جيدة مع العملاء واحترم طاقم العمل

معلومات إضافية

العمر 29 عاما
إقامة سارية
رخصة قيادة سارية
دبلومة التسويق والمبيعات

التعليم

جامعة الدلتا للعلوم والتكنولوجيا 2019
بكالوريوس نظم المعلومات الادارية

التواصل

0560862748



Ahmedzakariasoltan@gmail.com



المدينة المنورة



المهارات

التواصل الفعال
الإقناع والتفاوض
إدارة الوقت
العمل تحت الضغط
حل المشكلات
العمل الجماعي
تطوير المنظومة

الخبرات المهنية

مشرف عام

أماكن الاسطورة

عملت كمشرف عام في شقق أماكن الأسطورة مسؤول عن متابعة التشغيل والإشراف على أعمال النظافة يوميا والصيانة وخدمة النزلاء ساهمت في تحسين مستوى الخدمة وضمان راحة العملاء ودرست احتياجات وزارة السياحة لإستخراج التصاريح حتي تمكنت من استخراج تصريح وزارة السياحة

موظف مبيعات عقارية

مكتب التميز

عملت في المبيعات العقارية في مكتب التميز, متخصص في تسويق وبيع الوحدات السكنية طورت مهارات التواصل وبنيت قاعدة عملاء قوية بدأت التعرف علي سوق العمل السعودي وفهم احتياجات العملاء

أخصائي تمويل

شركة تمويلي

لقد عملت كمسؤول عن تقديم حلول تمويل متناهي الصغر للعملاء وإدارة طلباتهم من التقديم حتى صرف التمويل مع عمل المعاينات واتخاذ القرار سواء بقبول الطلب او برفضه مع تحقيق المستهدفات البيعية وفق سياسات الشركة.

موظف مبيعات عقارية

عقار مصر

عملت في قسم المبيعات بشركة عقار مصر, مسؤول عن عرض المشاريع ومتابعة العملاء حتى إتمام البيع. اكتسبت خبرة كبيرة في التفاوض وإغلاق الصفقات.

موظف مبيعات عقارية

شركة إعمار

عملت في المبيعات العقارية بشركة إعمار مصر, متخصص في تسويق الوحدات وتقديم الاستشارات للعملاء. حققت نتائج مبيعات متميزة وبنيت علاقات قوية مع العملاء.

مدير صالة

سيليا كافيه

عملت كمشرف (سوبر فايزر) في سيليا كافيه, مسؤول عن متابعة أداء الفريق وضمان جودة الخدمة. ساهمت في رفع رضا العملاء وتحقيق أهداف التشغيل اليومية.

مشرف صالة

سيليا كافيه

عملت ككابتن صالة في سيليا كافيه, مسؤول عن تنظيم سير العمل داخل الصالة وتوجيه فريق العمل. اكتسبت خبرة قوية في التعامل مع العملاء وحل المشكلات بسرعة وكفاءة.

بائع ثم مدير فرع

شركة ميرنج

بدأت عملي كبائع ثم تم ترقيتي إلى مدير فرع في ميرنج للحلويات, حيث كنت مسؤول عن إدارة الفريق وتحقيق أهداف المبيعات. اكتسبت خبرة قوية في القيادة وتشغيل الفرع.