

بشرى القرني

تسويق ومبيعات

المملكة العربية السعودية ، الرياض

bushraalqrni2@gmail.com

0502206382

نبذة عني

السعي لتوظيف مهاراتي وخبراتي في التسويق والمبيعات لصناعة قيمة حقيقية داخل مؤسسة طموحة، من خلال تقديم حلول إبداعية تسويقية، وبناء علاقات فعالة، والمساهمة في تحقيق نمو مستدام في الأداء والمبيعات. وتحقيق نمو حقيقي وملحوس من خلال استراتيجيات مدروسة ومبادرات إبداعية. وأمتلك شغفاً بتحليل السوق وفهم سلوك العملاء، وزيادة الحصة السوقية

الخبرات المهنية

التدريب التعاوني | أمانة منطقة الرياض قسم التسويق

- اعداد الحملات التسويقية والتوعوية - ادارة المحتوى الاعلاني
- تصميم وتنفيذ الحملات الاعلانية - مراقبة الاداء التسويقي
- تحليل ردود الفعل المجتمعية - بناء علاقات استراتيجية مع جهات الإعلام

شركة العمّاري للأثاث | مستشار مبيعات

- تحليل احتياج العميل - تحليل بيانات السوق والمنافسين
- تحقيق الأهداف البيعية - رفع تقارير الدورية
- اعداد عروض الأسعار - المساعدة في التدريب والتأهيل

شركة الحكير | مبيعات وتسويق

- التفاوض مع العملاء - تقديم عروض الاسعار بشكل احترافي
- معالجة الاعتراضات وضمان رضا العملاء - المتابعة مابعد البيع
- شرح المزايا بطريقة ابداعية - اتمام العمليات البيعية

شركة هوم سويت هوم | مبيعات - مساعد مدير - مدير معرض

- مراقبة الأداء البيعي - اتمام عمليات الجرد - ادارة المعرض - الاقتراب بحسب الحاجة
- ادارة عمليات الاستبدال و الاسترجاع - التدريب - تنظيم اليه العمل داخل المعرض
- توضيح المهام والاقسام والمسميات الوظيفية

مؤسسة ميرو للأثاث | أخصائية مبيعات

- الالمام بسوق المستهلك - تصنيف العملاء
- رفع التوصيات - تحديد الفجوات في الخدمة والمنتج
- تقديم الحلول - توجيه العميل للأنسب
- بناء الثقة مع العميل

التعليم

دبلوم تسويق ومبيعات

جامعة الأميرة نورة بنت عبدالرحمن

المهارات

- تصميم الجرافيك
- التخطيط
- القيادة وإدارة الفريق
- اعداد الحملات الاعلانية
- ادارة المشاريع
- الإلمام ببرامج الحاسب الالي
- ادارة المخزون
- تصميم الاعلانات
- التفكير التصميمي