محمد محمد ابراهيم ابو سليم

Maboselim29@gmail.com
0565695118
Linkedin.com/in/mohamed-aboselim-398350365

مشرف مبيعات ومستودعات
المملكة العربية السعودية
الإقامة سارية لمدة عام وقابلة للتحويل (مهنة: **مندوب مبيعات**)

الهدف الوظيفي

أنا متخصص في **إدارة المبيعات والمستودعات**، أتمتع بخبرة تتجاوز عشر سنوات في مجالات **إدارة المبيعات، ضبط المخزون، وعمليات سلسلة التوريد**. أملك معرفة عميقة في تعزيز الكفاءة التشغيلية، وضبط **المخزون**، وتقليل الهدر من (**ERP**) خلال تطبيق أنظمة تخطيط موارد المؤسسات
وإعداد **تقارير** تحليلية دقيقة. تمكنت من تحقيق زيادات في المبيعات تجاوزت **20%** خلال فترات زمنية قصيرة عبر تطوير استراتيجيات تسويقية فعّالة وتحسين تجربة العملاء. أتمتع أيضًا بقدرة على إدارة فرق عمل متعددة .وتحقيق الأهداف البيعية بكفاءة عالية

الخبرات العملية

مشرف صالة ومساعد مدير – مطعم وكافيه إيلا | المملكة العربية السعودية يناير 2025 – يونيو 2025

- تمت ترقيتي من كاشير إلى **مساعد مدير** خلال أقل من **6 أشهر** بناءً على الأداء والنتائج.
- الإشراف على عمليات **الجرد الشهري**، وضبط حركة ا**لمخزون** و**المبيعات** اليومية.
- تطوير استراتيجيات تقليل الهدر بنسبة **12%** وتحسين **جودة** الخدمة.
- حل مشاكل التشغيل، إدارة الطاقم، وتحقيق رضا العملاء بنسبة **95%**.

مسؤل مبيعات وإداري / أمين مستودع - الشامي لتجارة المنسوجات والمفروشات | مصر يناير 2022 - يناير 2025

- إدارة عمليات الاستلام والفحص وتسجيل **المخزون** باستخدام أنظمة **ERP**.
- خفض التالف بنسبة **15%** عبر تحسين أساليب التخزين.
- إعداد ت**قارير** الوارد والصادر و**الجرد** الدوري بدقة عالية.
- **زيادة** المبيعات بنسبة **20%** خلال 6 أشهر من خلال حملات تسويقية مبتكرة.
- **التنسيق** مع قسم المبيعات والمحاسبة لضمان دقة الفواتير وتدفق البيانات.

مسئول مبيعات - احلى صحة | مصر مارس 2019 - ديسمبر 2021

- تنفيذ الخطط **التسويقية** وزياد **المبيعات** بنسبة **(50%)**.
- متابعة **المخزون** وضمان توفر المنتجات المطلوبة وفقًا لدورة التوريد.
- **تطوير** استراتيجيات لزيادة مبيعات المنتجات منخفضة الإقبال بنسبة (**15%**).
- التعامل مع شكاوى العملاء **وتحسين** تجربتهم بالتعاون مع الإدارة.

مندوب مبيعات - المراعي | مصر

مارس 2017 - ديسمبر 2019

- تحقيق **95%** من الاهداف البيعية وزيادة الإيرادات بمعدل **12%** سنويًا.
- **إدارة** عمليات التحصيل **وتسجيل** البيانات بدقة، **وتحليل** اتجاهات المبيعات.
- لدي **مهارات** تفاوض قوية ساعدت في إغلاق صفقات وتحقيق نتائج مربحة.
- تقديم **الدعم ل**فريق العمل في تنظيم العروض والمعارض الخاصة بالشركة.

مندوب مبيعات – شركة بي تك B.TECH للأجهزة الكهربائية والمنزلية | مصر مارس 2012 - ديسمبر 2016

- العمل ضمن فريق **مبيعات** التجزئة وخدمة **العملاء**.
- المساهمة في تحقيق **نمو** مبيعات ملحوظ ضمن الفريق.
- **متابعة** عروض المنتجات وتنظيم الرفوف داخل الفروع.
- تقديم **الدعم** الإداري في تسجيل البيانات ومتابعة التحصيل.

المهارات التقنية والإدارية

- **إجادة تامة** في استخدام **Microsoft Office** (ت**حليل البيانات – إعداد التقارير**).
- **خبرة واسعة** في إدارة المستودعات، بما في ذلك استلام، فحص، توزيع، وتقليل الهدر.
- إلمام ببرامج إدارة **علاقات العملاء** (**ERP,CRM**) و**أنظمة المبيعات**.
- معرفة متوسطة بحسابات **العملاء والموردين** وإعداد **التقارير المالية** البسيطة.
- **خبرة** في التعامل مع حسابات العملاء والموردين.
- إعداد **التقارير الضريبية** بشكل دوري.
- **إجادة** البرامج المحاسبية مثل "**دفترة**" و"**رواء المحاسبي**".

اللغات:
- العربية (اللغة الأم)
- الإنجليزية (مستوى جيد) في القراءة والكتابة والمحادثة.

التعليم:
- كلية الحقوق - جامعة طنطا | تقدير: جيد

رخص القيادة:
- رخصة قيادة سعودية سارية

السمات الشخصية:
- الدقة والتفاوض.
- تنظيم المهام والوقت.
- روح الفريق.
- مهارات التواصل.
- القدرة على العمل تحت الضغط.
- مظهر احترافي ولائق.
- الجدية والانضباط.
- القدره على الانتقال الى أي مكان داخل المملكة.