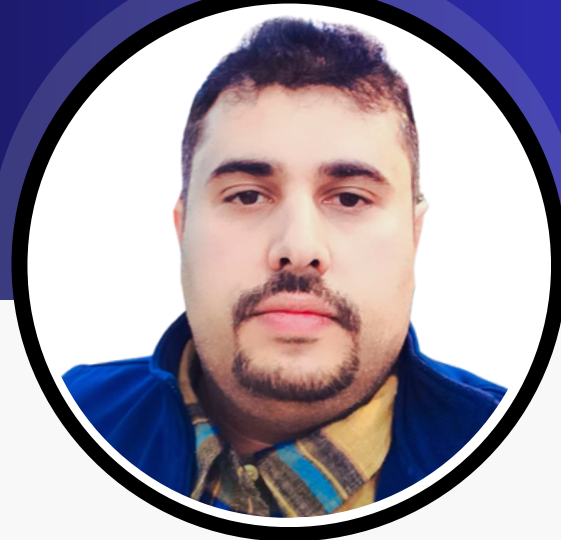


علي العمري

أخصائي مبيعات



نبذة عني

شخص ذو خبرة واسعة في مجال المبيعات، مهارات عالية في التعامل مع العملاء والإقناع والتأثير، وقدرة على تحقيق الأهداف البيعية. قدرة على تحمل ضغط العمل والعمل لساعات طويلة، ولدي معرفة جيدة في التسويق الرقمي وتنسيق المبيعات والمشتريات والتفاوض.

الخبرات المهنية

2022/11 - الآن

شركة أبناء صالح عمر باريان

أخصائي مبيعات

- تلخصت مهامني في مبيعات قسم المعدات جملة / قطاعي.
- متابعة طلبات العملاء داخل وخارج المنطقة.

مشرف قسم الميانة

- خدمة العملاء.
- عمليات يومية تنسيق مواعيد العملاء.
- ترتيب أعباء العمل حسب الأهمية.
- طلبات قطع الغيار.

08-2022/11-2022

شركة SEOUL ARABIA

مندوب مبيعات

05-2022/07-2022

شركة QUARA Pay

مندوب مبيعات

10-2021/05-2022

مؤسسة مزايا المدينة

موظف مبيعات ميداني

2016-2021

مؤسسة جواد للمحركات التجارية

مسؤول مبيعات معرض المؤسسة جملة / قطاعي

- أمين مندوق يومية مبيعات ومماريف الفرع.
- مشرف مبيعات العملاء ومتابعة طلباتهم
- مسؤول عن الإعلانات والعروض الترويجية
- معرفة التعامل مع جميع أنواع زيوت المحركات.

2010-2016

بائع في مؤسسة الحبونية.

الهدف الوظيفي:

- التطور المستمر في مهارات المبيعات.
- الاستمرار في تحسين أدائي في مجال المبيعات وتعزيز مهاراتي
- في التعامل مع العملاء، مع التركيز على تحقيق أهداف المبيعات
- وتعزيز سمعة الشركة، وتطوير مساري المهني في المبيعات.

التواصل

Alialomari85@gmail.com

+966-563-859-653

المملكة العربية السعودية - الرياض

التعليم

أكاديمية زاد العلمية، الرياض.

- دبلوم / علوم شرعية 2021
- جامعة العلوم والتكنولوجيا، اليمن
- سنة برمجة حاسوب. / 2008

المهارات

- القدرة على التعامل مع الآخرين
- وكسب وبناء علاقات جديدة.
- القدرة على تحمل ضغط العمل.
- التسويق الرقمي .
- تنسيق المبيعات .
- التفاوض .
- المشتريات .

اللغات

- اللغة العربية [اتقنها بطلاقة]
- اللغة الإنجليزية [جيد]

الشهادات

- خدمة العملاء: أساسيات التعامل مع الزبائن. [مايو 2021]
- إدارة التغيير. [أبريل 2021]
- إدارة وتنظيم الوقت وتمالك الضغط. [أبريل 2021]
- أساسيات التسويق الرقمي. [يوليو 2021]
- أساسيات الحاسوب. [أكتوبر 2019]
- تحسين محركات البحث. [يونيو 2021]