



ثامر عبدالمحسن حسين

مندوب مبيعات

الخبرة المهنية

مندوب مبيعات

- تطوير وتنفيذ استراتيجيات فعالة لترويج وبيع منتجات البن، مما أدى إلى تعزيز الوعي بالعلامة التجارية وزيادة حجم المبيعات.
- إدارة عمليات التحصيل بكفاءة، مع الحفاظ على علاقات إيجابية مع العملاء وضمان الالتزام بالمواعيد النهائية للدفعات.
- تنفيذ تقنيات بيع مبتكرة لجذب العملاء الجدد والحفاظ على ولاء العملاء الحاليين.
- صيانة المكائن المستخدمة في تحضير وتقديم منتجات البن، مما يضمن الجودة المستمرة والتشغيل السلس للعمليات.

مندوب مبيعات

- تطوير استراتيجيات فعالة للترويج لمنتجات العود والعطور، مما يؤدي إلى تعزيز الوعي بالعلامة التجارية وجذب العملاء الجدد.
- تحقيق الأهداف البيعية المحددة من خلال تقديم عروض تقديمية مقنعة ومتابعة فعالة مع العملاء المحتملين.
- توسيع قاعدة العملاء بنجاح من خلال بناء علاقات قوية وطويلة الأمد مع العملاء، وضمان رضاهم وولائهم للمنتجات.
- استخدام مهارات الاتصال والإقناع المتقدمة لتحفيز العملاء على اتخاذ قرارات الشراء.
- التعاون مع فرق العمل الأخرى لضمان تقديم تجربة شراء استثنائية وتحسين العمليات البيعية.

كاتب عام

- تنظيم وأرشفة الملفات والوثائق الإدارية بكفاءة لضمان سهولة الوصول والاسترجاع.
- تقديم الدعم الإداري الشامل لتعزيز العمليات اليومية للمؤسسة وتحسين الكفاءة.
- التعامل مع المعاملات الإدارية بمهنية، وضمان التنفيذ الدقيق لجميع الإجراءات.
- المساهمة في تطوير وتحسين الأنظمة الإدارية لتعزيز الإنتاجية والفعالية.

شركة الضيافة المبدعة للتجارة

فبراير ٢٠٢٤ - مايو ٢٠٢٥

نوادير العود

يناير ٢٠٢٢ - ديسمبر ٢٠٢٤

مؤسسة عبدالرحمن الحמיד التجارية

أكتوبر ٢٠١٢ - يونيو ٢٠١٥

المؤهل الدراسي

شهادة الدراسة الثانوية

الثانوية العامة /

المهارات

الكمبيوتر

التفاوض

تحقيق الأهداف البيعية

تحليل السوق والمنافسين

استخدام برامج OFFICE (خاصة EXCEL وPOWERPOINT)

اللغة

الانجليزية