

أحمد مصطفى البحراوي

مشرف مبيعات

نبذه عني

مشرف مبيعات متمرس يتمتع بخبرة عملية تزيد عن 15 عامًا في كبرى شركات التجارة والصناعة في السعودية ومصر بارع في قيادة فرق العمل ووضع وتنفيذ استراتيجيات المبيعات وتحقيق الأهداف البيعية ضمن أطر زمنية محددة متميز بقدرات تواصل قوية وحل المشكلات بكفاءة والالتزام بتطوير الأداء وتحقيق رضا العملاء أسعى للانضمام إلى فريق طموح يدعم التميز ويحفز التطوير المستمر



+966 595 087 849



mega2961987@gmail.com



LinkedIn



المملكة العربية السعودية



التعليم

بكالوريوس خدمة اجتماعية

جامعة المنصورة، مصر

أغسطس 2004 - يونيو 2008

المهارات

- قيادة فرق المبيعات وتحفيز الأفراد
- التخطيط الاستراتيجي وتنفيذ الخطط البيعية
- إعداد وتحليل التقارير البيعية والإحصائية
- بناء علاقات قوية مع العملاء وتحقيق رضاهم
- القدرة على حل المشكلات واتخاذ القرارات بسرعة
- إتقان استخدام برامج Microsoft Office وخاصة Excel

الخبرات المهنية

مايو 2024 - حتى الآن

مشرف مبيعات

شركة إبراهيم الشنيفي للتجارة والمقاولات، السعودية، عسير

- الإشراف على تنفيذ الخطط البيعية وتحقيق الأهداف الشهرية
- تنسيق العمل بين فرق المبيعات والإدارات الأخرى لضمان الانسيابية
- إعداد التقارير الدورية وتحليل بيانات الأداء واتخاذ إجراءات التصحيح
- متابعة مشكلات العملاء والعمل على حلها بسرعة وفعالية

أغسطس 2020 - مارس 2024

مشرف مبيعات

شركة الوفاق للتجارة والصناعة، السعودية، المدينة المنورة

- إدارة ومتابعة فرق المبيعات وتحفيزهم على تحقيق الأهداف البيعية
- وضع وتنفيذ استراتيجيات تسويقية متكاملة لتعزيز المبيعات
- مراقبة الأداء البيعي وتحليل مؤشرات النجاح والتحديات
- ضمان الالتزام بسياسات وإجراءات الشركة

أغسطس 2016 - يونيو 2020

مندوب مبيعات، سوبر ماركت شركة راشدين كادبوري إيجيبت، مصر

- تقديم المنتجات للعملاء وزيادة المبيعات ضمن منطقة التفطية المحددة
- بناء علاقات مستدامة مع العملاء الرئيسيين وضمان رضاهم
- تنفيذ سياسات البيع بدقة وتقديم تقارير الأداء للإدارة
- متابعة التحصيل وضمان التوريد وفق الجداول الزمنية

أغسطس 2014 - يوليو 2016

مندوب مبيعات جملة

شركة سودانكو جملة، مصر

- تغطية منطقة المبيعات وتحقيق المستهدف البيعي بانتظام
- تنفيذ الأنشطة الترويجية والعروض التسويقية
- إعداد تقارير دورية عن نتائج المبيعات
- التعاون مع الفريق لضمان تحقيق الأهداف المشتركة

اللغات

- العربية : اللغة الأم
- الإنجليزية : مستوى متوسط

المراجع

- متاح عند الطلب

مندوب مبيعات سوپر ماركت أكتوبر 2010 - يوليو 2012

شركة أيمن أفندي ، مصر

- بيع المنتجات في السوق المحلي وفقاً للسياسات المحددة
- الحفاظ على علاقات قوية مع العملاء الحاليين واستقطاب عملاء جدد
- متابعة الشكاوى وحلها بما يضمن رضا العميل
- رفع تقارير البيع اليومية للإدارة

مندوب مبيعات أكتوبر 2009 - أغسطس 2010

شركة البترجي ، جدة السعودية

- الترويج للمنتجات في الأسواق الجديدة وتوسيع قاعدة العملاء
- إعداد تقارير النشاط البيعي بشكل دوري
- دعم تنفيذ الحملات التسويقية
- متابعة تنفيذ عمليات البيع والتحصيل

مندوب مبيعات أغسطس 2008 - يوليو 2009

شركة يوني ليفر مشرق ، مصر

- تحقيق الأهداف البيعية الشهرية وفقاً لخطة العمل
- تعزيز حضور المنتجات في نقاط البيع
- إعداد تقارير الأداء ومشاركة النتائج مع المدير المباشر
- الالتزام التام بسياسات وإجراءات الشركة