

عادل مسلم الجهني

استشاري مبيعات

0556682275

75ad75@gmail.com

المدينة المنورة - حي الدفاع

التعليم

٢٠٢٤ - ٢٠٢١

معهد المساندة العالي
دبلوم محاسبة عام

المهارات

- التخطيط .
- القيادة وإدارة الفريق.
- التحليل واتخاذ القرارات.
- التواصل الفعال.
- الابتكار والإبداع.
- إجادة التعامل مع الجمهور
- إجادة استخدام الحاسب الآلي
- كتابة التقارير
- إدارة الاجتماعات
- حل المشكلات

اللغات

- اللغة العربية..
- اللغة الانجليزية - مستوى متوسط

المراجع المهنية

أ. عبدالرحمن الرفاعي

مشرف مركز مبيعات مجتمع الغروب

054-444-0960

أ. عبدالمجيد القرشي

مدير فرع سكني في بنك البلاد

056-214-4455

نبذة عني

استشاري مبيعات ذو خبرة واسعة، ومهارات عديدة في التواصل وإدارة فرق العمل والمهام الإشرافية . أسعى جاهدا للتطور الوظيفي واكتساب المهارات والمعرفة اللازمة للارتقاء والفعالية .حاصل على العديد من الدورات التدريبية المتخصصة بالمجال . لدي الكثير من المعرفة العملية والخبرة في قطاعات مختلفة مكنتني من توسيع دائرة الخبرات والعلاقات العامة .

الخبرات المهنية

٠/١٢/٢٠٢٤ - حتى تاريخه	مصرف الراجحي مشرف مبيعات عقاري
٥/١٢/٢٠٢٤ - ١٥/٥/٢٠٢٤	الشركة الوطنية للإسكان أخصائي مبيعات - مسئول عن الإشراف على المطورين العقاريين و الجهات التمويلية
٢٠٢٤ / ٥ / ١٤- ٢٠٢٣ / ٢ / ٢٥	بنك البلاد استشاري مبيعات
٢٠٢٣ / ٢ / ٢٥ - ٢٠٢٠ / ٦ / ١	مصرف الراجحي إداري مبيعات
٢٠٢٠ / ٥ / ٣٠ - ٢٠١١ / ٧ / ١	توكيلات الجزيرة للسيارات إداري مبيعات
٢٠١١ / ٦ / ٣٠ - ٢٠١٠ / ١ / ٥	شركة السيف للمقاولات - الرياض مندوب العلاقات العامة
٢٠٠٩ / ١٢ / ١٧ - ٢٠٠٨ / ١ / ١	جيان هايبر ماركت مشرف صناديق المحاسبة

الدورات التدريبية

- المنهج المهني الأساسي لاستشاري المبيعات
- المنهج المتقدم لاستشاري المبيعات .
- الدورة الاحترافية لاستشاري المبيعات .
- دورة تدريبية في استدامة المنتج
- دورة مهارات التسويق والمبيعات
- دورة مستشار المبيعات المعتمد

الانجازات و التكريم

- شهادة تحقيق أعلى نمو في التمويل العقاري لعام ٢٠٢٣