

عبدالله سليمان محمد المطلق

*الهدف الوظيفي

أسعى للانضمام إلى فريق عمل متميز في بيئة عمل تفاعلية حيث أتمكن من تطبيق مهاراتي في [مجال العمل] لتحقيق أهداف الشركة وتعزيز نموها. أهدف إلى تطوير قدراتي المهنية من خلال التحديات الجديدة والمساهمة الفعالة في تحسين العمليات وزيادة رضا العملاء.

*الخبرات المهنية

• شركة الاتصالات السعودية stc 2009-2010

- حققت أهداف المبيعات الشهرية من خلال تقديم استشارات متخصصة لعملاء خدمات الاتصالات.
- ساهمت في زيادة قاعدة العملاء من خلال تقديم حلول تناسب احتياجاتهم وتحقيق رضاهم.
- نفذت استراتيجيات مبيعات مبتكرة وأغلقت صفقات ناجحة، مما ساعد في تحسين الأداء البيعي العام.

• شركة سلمان للعود مبيعات 2011-2012

- حققت أعلى رقم مبيعات شهري في الفريق من خلال تقديم استشارات متخصصة لعملاء العطور.
- ساهمت في تعزيز العلاقات مع العملاء، وزيادة المبيعات عبر العروض الخاصة والاهتمام بتلبية احتياجاتهم.
- قدمت حلول مبيعات مبتكرة ساعدت في تحسين تجربة العملاء وتحقيق أهداف المبيعات.

• شركة ميتالير جيكال كوبر بوريشن أوف شايينا لميتد 2013-2014

- قدمت استشارات مبيعات متخصصة لعملاء في قطاع المعادن والصناعات الثقيلة، وحققت نموًا في قاعدة العملاء.
- تعاونت مع فرق مبيعات متعددة لتطوير استراتيجيات بيع موجهة، مما أدى إلى زيادة المبيعات وتحقيق أهداف الأداء.
- قمت بتقديم حلول تقنية لاحتياجات العملاء، وضمان تسليم المنتجات في الوقت المحدد.

• شركة أحمد المنيع-استشاري مبيعات 2015-2016

- قدمت استشارات مبيعات للعملاء في مجال الأجهزة المنزلية والمفروشات، مع التركيز على تلبية احتياجاتهم.
- ساهدت في تحقيق أهداف المبيعات الشهرية من خلال تقديم عروض متخصصة وحلول مبتكرة.
- عززت تجربة العملاء وزيّدت المبيعات من خلال التفاعل المستمر والمتابعة الدقيقة.

• مدارس الخليج-معلم 2017-2019

- قدمت تعليمًا أكاديميًا متخصصًا للطلاب في مواد معينة، وركزت على تحسين مهاراتهم الأكاديمية.
- ساعدت الطلاب في تحقيق نتائج متميزة من خلال تطوير طرق تدريس تفاعلية وملهمة.
- تابعت تقدم الطلاب، وقدمت تقارير دورية عن أدائهم لتحسين النتائج التعليمية.

• شركة أسوار الغذاء -مشرف خدمات الطعام 2020-2022

- إشرفت على تقديم خدمات الطعام وضمان تنفيذها وفقًا لأعلى معايير الجودة والنظافة.
- تدرت ووجهت الفريق لضمان كفاءة العمل، وتحقيق رضا العملاء في جميع الأوقات.
- عملت على تحسين عمليات الخدمة وزيادة الكفاءة، مما أسهم في تعزيز تجربة العمل.

• شركة نفوذ العقارية-وسيط عقاري 2023-2024

- قمت بالتفاوض على صفقات بيع وشراء العقارات وتقديم استشارات مهنية للعملاء بما يتناسب مع احتياجاتهم. عملت على تسويق العقارات بشكل فعال، وزيّدت قاعدة العملاء من خلال استراتيجيات البيع الحديثة.

• مفتش فنادق -شركة تكامل نوفمبر2024- أبريل2025

- الإشراف على مستوى النظافة في المنشآت الفندقية وفق المعايير المعتمدة.
- متابعة التراخيص والتأكد من توافقها مع اللوائح الرسمية.
- إعداد تقارير تفتيش شاملة ورفع التوصيات بشأن المخالفات.
- مفتش فنادق- شركة سواعد أبريل 2025 حتى الان

تنفيذ جولات تفتيشية دورية على الفنادق للتأكد من تطبيق معايير النظافة والسلامة. مراجعة صلاحية الرخص والتصاريح والتأكد من الالتزام بالأنظمة. توثيق المخالفات ورفع التقارير للإدارة المختصة لاتخاذ الإجراءات اللازمة.

*معلومات التواصل

0509040568

abda11ah2019as@gmail.com

المملكة العربية السعودية، الرياض

*المهارات الشخصية

•التواصل الفعّال

•العمل الجماعي

•القيادة والإدارة

•إدارة الوقت

•حل المشكلات

•التفاوض والإقناع

•التفكير النقدي

•المرونة والتكيف

•التحفيز الذاتي

•الذكاء العاطفي

•تحليل البيانات

• باستخدام Google Sheets و Excel
• المحتوى الرقمي ووسائل التواصل