



عمرو المحمودي الشناوي



CONTACT

@ amrsh1985shs@gmail.com

0548203370

الرياض



المهارات

التواصل والتفاوض وحل المشاكل

برامج المبيعات

ميكروسوفت اوفيس

إدارة المهام ومهارات حل المشاكل

التنظيم ودرجة عالية من الدقة



اللغات

العربية

الانجليزية



رخصة القيادة

رخصة قيادة خاصة (سعودية)



المسمى الوظيفي

مسئول مبيعات محترف يتمتع بخبرة تزيد عن 20 سنوات في مجال المبيعات. متمكن في مهارات التفاوض والإقناع، وتحقيق الأهداف البيعية بكفاءة لدي سجل حافل في بناء علاقات قوية مع العملاء. أسعي للانضمام الي فريق ديناميكي لتحقيق المزيد من النجاح والنمو.



خبرات العمل

شركة الرياض للدهانات (السعودية)

5/2024 - 7/2025

مندوب مبيعات

تحقيق زيادة في المبيعات من خلال تطوير استراتيجيات

تواصل فعالة مع العملاء

تقديم عروض ترويجية مميزة أسهمت في جذب كبير من العملاء الجدد

العمل علي تعزيز تجربة العملاء من خلال تقديم استشارات مهنية حول المنتجات

مؤسسة الشناوي للبراميك والادوات الصحية والسباكة (مصر)

2018 - 2023

مدير معرض

وضع خطة العمل داخل المعرض ومتابعة تنفيذها بالشكل الصحيح

تنظيم العمل داخل المعرض و توزيع المهام على جميع منسوبي المعرض

العمل على تحقيق الاهداف البيعية للمعرض

تشغيلها

شركة جلوريا للبراميك (مصر)

2013 - 2018

مسئول مبيعات

إعداد تقارير لتقييم الأداء وتقديم الاقتراحات

الاستماع لملاحظات العملاء وتعديل الاستراتيجيات بناءً عليها

تقديم عينات مجانية لجذب العملاء وتحفيز المبيعات

شركة الأمراء للبراميك (مصر)

2010 - 2013

مسئول مبيعات

توعية العملاء حول كيفية الاستفادة من المنتجات أو الخدمات ماليًا ومهنيًا

بيع منتجات وخدمات الشركة للمستهلكين والمتابعة مع الإدارة المختصة

مراقبة المنتجات الجديدة للشركة وظروف السوق لفهم احتياجات العملاء الخاصة

مؤسسة أبو جمعة للمواد الغذائية (مصر)

2003 - 2010

مسئول مبيعات

تطوير وتنفيذ استراتيجيات المبيعات لتحقيق أهداف النمو المستدام

إدارة فريق مبيعات لضمان تحقيق الأهداف اليومية والشهرية

مراقبة المخزون وتنسيق إعادة الطلبات لضمان توفر المنتجات



المؤهل الدراسي

2003

مؤهل متوسط

