

كمال صبري

• مندوب مبيعات

الآن
فبراير 2025 حتي

الخبرات المهنية

• مندوب مبيعات لدى شركة هيلثي اند تيستي الغذائية (المملكة العربية السعودية - الرياض)

زيادة المبيعات الشهريه من خلال بناء علاقات قويه مع العملاء الجدد ومتابعه العملاء الحاليين باستمرار
الالتزام بخطة المبيعات المعتمده والعمل علي تحقيق الهدف البيعي

• مندوب مبيعات كاش فان لدى شركة الشيف لتجاره المواد الغذائية (الامارات العربيه المتحده)

2021_2025

تحقيق الهدف المطلوب من خلال البيع لجميع العملاء علي المسار المخصص
تنفيذ التوجيه المقدم من قبل المدير الرئيسي مع عملاء المنافذ المعتمده

مندوب مبيعات كاش فان لدى شركة الدوري لتجاره المواد الغذائية

- بيع جميع المنتجات وتنفيذ العروض الترويجية المعتمده
- الالتزام بخطة المبيعات المعتمده والعمل علي تحقيق الهدف البيعي

• مندوب مبيعات لدى شركة جهينه مصر (كفر الشيخ)

2019 - 2020

- متابعة العملاء (الموزعين - السوبر ماركت - التجزئة).
- التأكد من توافر منتجات جهينه بشكل دائم علي الأرفف.
- حل أي مشاكل تتعلق بالتسعير، الكميات أو المرتجات

المهارات

التواصل
الصبر
الإقناع
العمل الجماعي
كل المشكلات
القدره علي التكيف
مهارات التفاوض
انظمه نقاط البيع
علاقات العملاء



معلومات التواصل

0563485643 & 0560482645
Kamalabozain8@gmail.co
Riyadh.ksa

التعليم

(بكالوريوس تجاره
محاسبه دفعه 2016)

الهدف

مندوب مبيعات متمرس يتمتع
بأكثر من 6 سنوات من الخبرة
والنجاح المؤكد في دفع نمو
الإيرادات وبناء علاقات قويه مع
العملاء وتجاوز أهداف المبيعات
الشهرية . ماهر في تحليل السوق
والتخطيط وتقديم حلول مخصصه
لتلبية احتياجات العملاء

اللغات

- اللغة العربية
- اللغة الانجليزية

