

باسم بصيلان

ممثل مبيعات

نبذة عني

بائع ومشرف معرض ذو خبرة واسعة في مجال البيع بالتجزئة. ملتزم بتقديم تجربة تسوق استثنائية للعملاء. أمتلك مهارات تواصل ممتازة تمكنني من فهم احتياجات العملاء وتقديم المشورة المناسبة لهم. أسعى دائما لبناء علاقات طويلة الأمد مع العملاء من خلال تقديم خدمة عملاء متميزة، كما أمتلك القدرة على قيادة فريق المبيعات وتتبع المخزون وطلب المنتجات والتأكد من توفرها داخل المعرض.

الخبرات المهنية

مؤسسة أودي سوار للتجارة [عطور وعناية]

مدير معرض

- إدارة فريق المبيعات وتحقيق أهداف المبيعات
- تنظيم المعرض وعرض المنتجات بشكل جذاب
- تقديم خدمة عملاء ممتازة وحل مشاكل العملاء
- إدارة المخزون وطلب المنتجات والتأكد من توفرها

شركة مجموعة صالح حمد العبد اللطيف للعطور

بائع ومدير معرض

- إستقبال العملاء وتلبية احتياجاتهم
- إتمام عمليات البيع وتسجيلها بالنظام
- تقديم معلومات عن المنتجات ومكوناتها
- الحفاظ على ترتيب المعرض والتأكد من نظافته

مؤسسة نائف فرج البلوي للمقاولات

مدخل بيانات

- إدخال البيانات وتحديثها في النظام
- التأكد من صحة البيانات ودقتها

التعليم

قسم الآثار المصرية

كلية الآثار | جامعة القاهرة

التقدير العام: جيد

سبتمبر 2008 - يوليو 2012

معلومات التواصل

basembosilan@yahoo.com

0560620954

المملكة العربية السعودية

مصري

المهارات

- التواصل الفعال
- العمل الجماعي
- خدمة العملاء
- حل المشكلات
- إدارة الوقت
- إدارة المخزون
- قيادة فريق العمل
- نقاط البيع pos
- برامج أوفيس (Word - Excel)

الدورات التدريبية

- الرخصة الدولية لقيادة الحاسب الآلي
- إدارة تنظيم الوقت وتمالك الضغوط
- أساسيات التعامل مع الزبائن
- مهارات العمل الجماعي
- مهارات القيادة

اللغات

- اللغة العربية (ممتاز)
- اللغة الانجليزية (جيد)