

شعبان العماد

المعلومات الشخصية

الموقع: المملكة العربية السعودية

رقم الجوال: 0503081192

البريد الإلكتروني: shabbanali28@gmail.com

الملخص الشخصي

باحث اقتصادي ومساعد إداري طموح يتمتع بخبرة واسعة في البنوك الإسلامية، والتدقيق المالي، والتخطيط الاستراتيجي، وتطوير الأعمال، والنمو المؤسسي. امتلك قدرة مثبتة على إجراء دراسات جدوى ناجحة، وإدارة العمليات الإدارية، وإعداد تقارير عملية. ماهر في تعزيز أداء المبيعات، وبناء علاقات قوية مع العملاء، وتحديد فرص النمو الاستراتيجية. أبحث عن دور في مؤسسة ديناميكية أستثمر فيه مهاراتي التحليلية والإدارية وخبراتي في تطوير الأعمال لدفع التقدم المالي للمؤسسة.

الخبرات العملية

مايو 2020 – 2023: باحث اقتصادي ومساعد إداري – مركز دار الخبرة للدراسات والتطوير.

- التحليل الاقتصادي
- تقديم الاستشارات الاقتصادية
- إعداد دراسات الجدوى الاقتصادية لمشاريع استثمارية في القطاعات التجارية، الصناعية، الزراعية، والعقارية، بما يشمل:
 - a. تحليل الجوانب المالية والتجارية للمشاريع لتقييم جدواها الاقتصادية وإمكاناتها في السوق.
 - b. تقييم المخاطر المحتملة وتقديم التوصيات الاستراتيجية لدعم عملية اتخاذ القرار.
 - c. إعداد تقارير تفصيلية تلخص نتائج الدراسات وتقديم مقترحات قائمة على البيانات.
- التعاون مع الفرق الفنية والإدارية لضمان توافق الدراسات مع أهداف المؤسسة ومتطلبات السوق.
- تنسيق وجدولة الاجتماعات الإدارية لضمان كفاءة التشغيل المثلى.
- ضمان التنسيق السلس وتدفق المعلومات بين مختلف الإدارات داخل المركز.
- لعب دوراً محورياً في تنظيم الفعاليات الداخلية والأنشطة الأكاديمية، بما يشمل:
 - a. تنظيم ٧ ورش عمل و ٣ ندوات علمية اقتصادية
 - b. أقيمت خلال الفترة من مارس ٢٠١٢ إلى مايو ٢٠٢٣
 - c. شملت المهام: التخطيط اللوجستي، تنسيق المتحدثين، والإشراف على إدارة الفعاليات في الموقع.

يناير 2014 – يناير 2017: مدقق مالي صندوق الطلبة اليمنيين – إريد.

- إعداد وتنفيذ خطط مالية فعالة
- مراجعة البيانات المالية لصندوق يخدم أكثر من ٥٠٠ عضو، مع ضمان دقتها واكتمالها والامتثال للأنظمة واللوائح المعمول بها.
- تحليل المخاطر واقتراح حلول مناسبة.
- إعداد التقارير السنوية للتدقيق ومراجعات الإدارة، من خلال تقديم رؤى استراتيجية تدعم التخطيط المالي واتخاذ القرار.
- الحفاظ على سرية البيانات المالية

فبراير 2007 – نوفمبر 2008 – مدير مبيعات شركة غازخولان – صناعة .

- استقبال العملاء وتقديم المساعدة اللازمة لتلبية احتياجاتهم.
- زيادة المبيعات السنوية من ٤٥,٠٠٠ إلى ٥٠,٠٠٠ أسطوانة، وتوسيع شبكة الوكلاء من ٢٥٠ إلى ٣٧٠ وكيلًا.
- إدارة وتحديث قاعدة بيانات العملاء التي تضم أكثر من ٢٥٠ وكيلًا بشكل مستمر.
- بناء علاقات إيجابية وقوية مع العملاء والشركاء التجاريين والحفاظ عليها.
- التواصل الفعال والمتابعة المستمرة مع العملاء المحتملين لتحويلهم إلى عملاء دائمين.

اللغات

- العربية: اللغة الأم
- الإنجليزية: متقدم

التعليم والتدريب

- ماجستير في الاقتصاد الإسلامي والمصرفية - جامعة اليرموك، الأردن (٢٠١٤ - ٢٠١٨)
- بكالوريوس في الاقتصاد الإسلامي والمصرفية - جامعة اليرموك، الأردن (٢٠٠٩ - ٢٠١٣)
- معايير سفير للإغاثة - صناعة (ديسمبر ٢٠١٨)
- التخطيط الاستراتيجي - رئاسة الوزراء (٢٠٢١)
- تمويل المشاريع الصغيرة والأصغر - مركز نماء للأعمال - يوليو ٢٠٢١.

المهارات والقدرات

- نظم التشغيل: Windows، برامج Office (word, Exell, power point)، استخدام الإنترنت والبريد الإلكتروني
- إدارة الوقت، أرشفة الوثائق، كتابة المراسلات، خدمة العملاء مهارات تواصل ممتازة، عرض، استماع، كتابة
- انضباط، قيادة، عمل جماعي.