

مشعل ثمر الروقي

✉ mm2020hhaa@gmail.com ☎ 0542875177

الهدف الوظيفي :

الرغبة الحقيقية في العمل مع طموحاتي وأتطلع إلى وظيفة في بيئة تشجع على التطور الذاتي الجاد في العمل واكتساب المزيد من المهارات والمعرفة وزيادة مستوى التوظيف وخدمة المكان الذي أعمل فيه .

الخبرات :

مصرف الراجحي ، الرياض - مسؤول مبيعات التأمين المصرفي ، 2023/02 الى 2024/02

- تقديم المنتجات والعروض للعملاء وتحفيزهم على اتخاذ قرارات شراء فعالة .
- بناء علاقات استراتيجية مع العملاء لجذب عملاء جدد وتعزيز ولاء العملاء الحاليين .
- تحقيق النتائج من خلال بناء العلاقات المستدامة مع العملاء .
- التفاوض مع العملاء حول المنتج واقتناعهم .
- تحقيق هدف المبيعات المتفق عليه واداء مهام المبيعات .
- تقديم خدمة العملاء عبر الهاتف والبريد الإلكتروني .

شركة درع التطوير للتجارة ، الرياض - مندوب مبيعات ، 2016/01 الى 2018/01

- تقديم منتجات وحلول تلبي احتياجات العملاء .
- العمل ضمن فريق لتحقيق أهداف الشركة .
- أداء مهام المبيعات والتنفيذ للمهام الموكلة .

مؤسسة قوة العربية للمقاولات ، الرياض - مقعب ، 2015/01 الى 2016/01

- إتمام إجراءات تجديد الرخص بكفاءة عالية وبما يتناسب مع أنظمة الحكومة الإلكترونية .
- تنسيق فاعل مع الجهات الحكومية لتسريع معالجة الطلبات وتقليل فترة الانتظار .

شركة موطن الاحباب القابضة ، القصيم - مراقب بنيان ، 2013/01 الى 2013/12

- اعداد التقارير ومراقبة وإدارة تنفيذ المشاريع وفق معايير الجودة والسلامة المعتمدة .
- تنفيذ جولات ميدانية دورية لضمان الالتزام بحركة العمل والمواد للمشروع .

شركة ابراهيم سليمان الراضي وشركائه للتجارة ، القصيم - كاتب تأمينات ، 2012/01 الى 2013/01

- القيام بالاعمال الكتابية المتعلقة بشؤون الموظفين مثل الكتابة وحفظ الملفات والتوثيق،
- ومعالجة الطلبات، وما إلى ذلك بناء على التعليمات ووفقا للإجراءات المتبعة .

التعليم :

- ثانوية عامة ، مسار علمي .

الدورات التدريبية :

- دورة مهارات استخدام الحاسب الالي في الأعمال المكتبية .
- التواصل التسويقي .
- ممارسات المبيعات المبتكرة .

المهارات

- اجادة الحاسب الالي .
- كتابة وإعداد التقارير .
- برامج المايكروسوفت .
- تقديم افضل الخدمات .
- مهارة البيع والتفاوض .
- المراسلات الإدارية .
- مواكبة التطورات في عملي .
- حل المشكلات واتخاذ القرارات .