

المعلومات الشخصية

ايهاب قايد سعيد الصالحي

Ehabsalhiy@gmail.com

0599000103

السعودية - نجران

الملخص المهني

محترف مبيعات وتسويق بخبرة تزيد عن 15 عامًا في مجالات التجارة، التدريب، الإعلام، والمقاولات العامة. أمتلك سجلًا ناجحًا في زيادة المبيعات، بناء العلاقات مع العملاء، وإدارة فرق العمل لتحقيق الأهداف. لدي مهارات متقدمة في إدارة المشاريع، دراسة الفرص الاستثمارية، وتقديم حلول إبداعية تدعم نمو الأعمال. خبير في تطوير الأعمال، إدارة فرق المبيعات، وضع استراتيجيات التسويق، وتحقيق النمو المستدام. أسعى دائمًا للتطوير المستمر والمساهمة في نجاح المؤسسة التي أعمل بها.

الخبرات العملية

مطور هايك | 09/2021 - حتى الآن / Axiom مندوب مبيعات | شركة

.تطوير برنامج هايك وتحقيق نمو في قاعدة العملاء -

مسؤول تسويق ومبيعات | دار ملهم للدعاية والإعلان | 08/2019 - 01/2021

.إدارة الحملات التسويقية وزيادة حصة السوق -

مسؤول تسويق ومبيعات | قناة الوادي الفضائية / شركة إنتاج الأخدود | 02/2016 - 10/2019

.ابتكار استراتيجيات تسويق إعلامي وزيادة نسبة المشاهدين والإعلانات -

مندوب ومشرف مبيعات | شركة المجال الشامل للتقنية والمقاولات العامة | 02/2012 - 01/2016

.إدارة فرق المبيعات وتنفيذ خطط تسويق ناجحة للمشاريع -

مندوب مبيعات | مجموعة مؤسسات فارس عطشان التجارية | 01/2011 - 09/2012

.توسيع شبكة العملاء وتحقيق أهداف المبيعات -

مسؤول تسويق ومبيعات | معهد آفاق العالمية للتدريب والتطوير | 03/2009 - 12/2010
جذب عملاء جدد وترويج البرامج التدريبية -

المهارات

- إدارة المبيعات والتسويق
- إدارة المشاريع
- العلاقات العامة
- دراسة الجدوى وتحليل السوق
- العمل تحت الضغط
- التخطيط والتنظيم
- مهارات الحاسب الآلي
- إجادة اللغة الإنجليزية (مستوى متوسط)

التعليم

دبلوم في التسويق - الكلية التقنية - 2009 | المعدل: 3.24/5