

محمود عبدالله صدقي



الوصف الوظيفي :

مندوب مبيعات ذو خبرة تزيد عن 10 سنوات في مجالات التجارة والمقاولات، متخصص في تطوير وتنفيذ استراتيجيات مبيعات ناجحة لتحقيق النمو المستدام. أمتلك مهارات عالية في التفاوض والإقناع، وإدارة العلاقات مع العملاء لضمان رضاهم وبناء علاقات طويلة الأمد. أسعى دائماً لتحقيق الأهداف وتجاوز التوقعات، مع القدرة على العمل بكفاءة ضمن فرق متعددة التخصصات وإدارة الوقت بفعالية لتحقيق الأهداف المطلوبة.

المعلومات الشخصية

تاريخ الميلاد : 1990/04/01

الجنسية : مصر

الإقامة : جدة – المملكة العربية السعودية

الحالة الاجتماعية: متزوج

جوال : 0508146571

البريد الإلكتروني : mahmoud_sedkey2020@yahoo.com

الخبرات العملية

- **مندوب مبيعات، شركة السفير الوطنية للتجارة – (2019 – 2025)**
 - مسؤول عن إدارة الحسابات الرئيسية في منطقة جدة.
 - زيادة نسبة المبيعات بنسبة 25% من خلال استراتيجيات مبيعات مبتكرة وتحقيق التارجيت السنوي المطلوب.
 - تطوير علاقات طويلة الأمد مع العملاء وتحقيق نمو مستدام.
- **مندوب مبيعات، شركة أطلس الدولية للخدمات (2015 – 2019)**
 - عملت كمندوب مبيعات أسواق في منطقة جدة.
 - إدارة العملاء بفعالية وتقديم حلول مبتكرة لزيادة المبيعات.
 - تحقيق أهداف المبيعات بنجاح من خلال التفاوض والإقناع.
- **مندوب مبيعات، شركة زكو للمقاولات (2013 – 2015)**
 - تنفيذ استراتيجيات البيع لزيادة الحصة السوقية في منطقة خميس مشيط.
 - تطوير قاعدة عملاء قوية من خلال تقديم خدمات مميزة.
 - تحقيق الأهداف المقررة للمبيعات بنسبة تزيد عن 20% سنوياً.

المؤهلات العلمية

- حاصل على بكالوريوس تجارة قسم لغة إنجليزية – جامعة المنصورة ، 2011.

المهارات

- القدرة على العمل ضمن فريق.
- إدارة الوقت بفعالية.
- مهارات الاتصال والتواصل مع العملاء.
- مهارات التفاوض والإقناع.
- متابعة العملاء بمهارة عالية.
- الثقة بالنفس.
- القدرة على إتمام الصفقات وتحقيق الأهداف.

الدورات التدريبية

- الرخصة الدولية لقيادة الحاسوب – (ICDL) المركز العلمي بجامعة المنصورة
- دورة مصطلحات الأعمال باللغة الإنجليزية

رخص القيادة

- متوفر رخصة قيادة سعودية

اللغات

- العربية : اللغة الأم
- الإنجليزية : جيد جداً (قراءة، كتابة، تحدث)

المرجع متاح عند الطلب