0543168198

redaelnagar214@gmail.com

121\4\1983

مصري

جده

متزوج

رضا محمد النجار

اختصاصي مبيعات

البحث عن تولي مهام وظيفية بإدارة المبيعات حيث انني امتلك أكثر 12 سنوات من الخبرة في مجال المبيعات والبيع المباشر داخل اسواق المملكة العربية السعودية (المنطقة الغربية) ومن خلال الخبرات أستطيع تقديم مساهمة كبيرة وايجابية للشركة حيث أنني مهتم بمجال المبيعات والتسويق، وفي تطور مستمر بفضل الله

المؤهلات التعليمية

ليسانس الدراسات الإسلامية جامعة الأزهر

المهارات

- Ms Word
- Ms Excel
- PHOTOSHOP
- إدارة الوقت
- التواصل
- روح الفريق

اللغات

- العربية
- الإنجليزية

الاهتمامات والهوايات

- **القراءة**
- **الرياضة**
- **السفر**
- **الأنترنت**

الشهادات التدريبية

على دراية بسوق العميل في جدة

أتمام الصفقات بشكل أحترافي

على مقدرة على التواصل وقيادة فريق

التسويق للمنتجات الجديدة

مهارات المتابعة ما بعد البيع

التنقيب عن العملاء المحتملين

خبرات العمل

2017-2022

شركة المتاجرون المحترفون (جده)

مسؤول مبيعات المنطقة الغربية

- ترويج منتجات الشركة إلى العملاء الحاليين وجذب عملاء جدد
- تنسيق مبيعات الشركة وفتح أسواق جديدة، الحفاظ على تحقيق أهداف مبيعات الشركة.
- التعامل مع العملاء وأنهاء الصفقات والمتابعة لما بعد البيع، تقوية وتحسين العلاقات مع الموردين
- عمل تعاقدات لصالح الشركة ومتابعة تحصيل قيمة الاعمال
- إعداد خطط عمل واضحة (يومية/أسبوعية/شهرية) وإجراء التحسينات الدورية عليها.
- التجهيز والإعداد المسبق لأي أوراق أو مستندات قد يحتاج إليها العميل لإجراء الاتفاقات وإبرام العقود

2013-2017

شركة بن معمر (جده)

مشرف مبيعات

- فتح أسواق جديدة في المنطقة الشرقية (الدمام - الخبر – الجبيل) لزيادة حجم المبيعات والانتشار الواسع
- أعداد خطط سير العمل الأسبوعية والتقارير الشهرية لتحصيل التارجيت
- العمل على أستهداف عملاء الشركة عن طريق البحث والحصر
- العمل على كسب التعاقدات الكبيرة مع الشركات الكبري
- حل شكاوى العملاء المتعلقة بالمبيعات وخدمة ما بعد البيع

2010-2013

شركة بن معمر (جده)

مسوق ميداني

- بناء العلاقات والتواصل الدائم مع العملاء الحاليين والمحتملين
- شرح تفصيلي لكافة منتجات وخدمات الشركة العامل بها، وتشجيع العملاء على اقتنائها
- التأكد من رضا العملاء عن المنتجات والخدمات المقدمة
- التعامل السليم مع العملاء وتقديم المنتج بأفضل طريقة ممكنة
- الاهتمام بمشاكل العملاء والمساعدة في حلها، ونقل الشكاوى والاقتراحات إلى إدارة الشركة