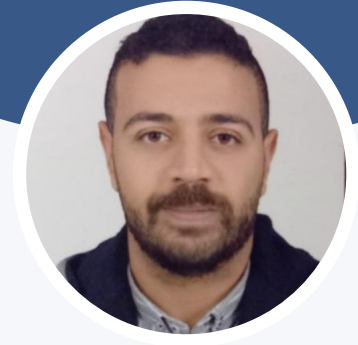




التفاصيل الشخصية

احمد مجدي محمد يوسف

ahmedmagdycrezoo@gmail.com

966540539510+

أسيوط

5 أبريل 1998

ذكر

مصري

المهارات

● ● ● ● ●

مايكروسوفت أوفيس

● ● ● ● ●

تشغيل آلات التعبئة

اللغات

● ● ● ● ●

العربية

● ● ● ● ●

الإنجليزية

حقوق ليسانس

جامعة أسيوط, أسيوط

2022

- تقدير العمل في الموظف وحقوق الإنسانية الحقوق مبادئ على التعرف مبادئ وأهم والجنائي المدني القانون أساسيات فهم القانونية والإجراءات والمحاكم القضاء نظام دراسة العملية

الخبرة العملية

Salesman

Town Team, Assiut

مارس 2016 - يونيو 2018

- توكيل لدى سيلز العمل المنتجات المناسبة اختيار في ومساعدتهم للعملاء فعالة استشارات تقديم والتكرار الولاء لضمان تجربتهم وتعزيز العملاء علاقات إدارة والوضوح الجذب لزيادة المتجر داخل والمنتجات المعروضة وترتيب تنظيم جديد عملاء جذب خلال من الإيرادات وزيادة الشهرية المبيعات أهداف تحقيق رضاهم لتعزيز وفعال سريع بشكل العملاء استفسارات على الرد مكة - السعودية المملكة العربية المنتجات توفر لضمان الموارد قسم مع والتنسيق المخزون متابعة

Salesman

المكرمة, مكة

مايو 2018 - يوليو 2020

- ماركت سوبر لدى سيلز العمل للمنتجات الوصول سهولة لضمان المخزون وتنظيم ترتيب في المساعد ذكر المستمر رضاهم لضمان العملاء مع الفعال التواصل تعزيز مصري بدقة الدفع عمليات وإتمام النقدية مع التعامل المتجر داخل والخصومات الخاصة العروض وترتيب تنفيذ في المساعدة

Salesman

New Top, Assiut

يوليو 2020 - نوفمبر 2021

- الحاسب مع التعامل في جيد new top توكيل لدى سيلز العمل الآلي إيجابية تسوق تجربة لضمان ممتازة عملاء خدمة توفير أوفيس مايكروسوفت الأمد طويلة علاقات بناء خلال من العملاء قاعدة توسيع في المساهمة رضاهم وتحقيق العملاء احتياجات لتلبية البيع استراتيجيات تنفيذ الإقناع و التفاوض المخزون دقة لضمان الدوري الجرد عمليات وتنفيذ تنظيم أداة وتطوير الفريق إدارة

Advertising specialist

Tourism Holding Company, Aswan

يونيو 2022 - ديسمبر 2022

- بفعالية المشكلات حل سياحية شركة لدى العروض الدعاية في العمل الأهداف لتحقيق الفريق قيادة لها المخطط المحلي السوق مع يتناسب إعلاني محتوى لتطوير والتسويق المبيعات فرق مع تنسيق المكرمة مكة في العملاء لجذب مبتكرة إعلانية حملات وتصميم تخطيط التواصل والاتصال مهارات الجمهور مع التفاعل وتعزيز التجارية بالعلامة الوعي لزيادة ترويجية فعالية تنظيم العملاء فعل ردود تحليل على بناء الدعاية العروض وتحسين جاذبية إعلانية نصوص كتابة المشكلات مواجهة على القدرة وحلها

Salesman

Vodafone, Assiut

ديسمبر 2023 - يونيو 2024

- العمل على والقدرة المرونة ضغط تحت للعملاء والبيع الإرشاد اتصالات خطوط بيع مجال في العمل المنتجات وترتيب تنظيم المناسبة المنتجات اختيار في ومساعدتهم للعملاء فعالة استشارات تقديم المبيعات أهداف تحقيق رضاهم لتعزيز وفعال سريع بشكل العملاء استفسارات على الرد والخصومات العروض تنفيذ والتكرار الولاء لضمان تجربتهم وتعزيز العملاء علاقات إدارة

- التعمير الاسمنت بمصنع تعبئة فني العمل العربية عالية بكفاءة المنتجات تعبئة لضمان والتغليف التعبئة آلات تشغيل الإنجليزية للمواصفات مطابقتها لضمان التعبئة وبعد قبل والمنتجات المواد جودة فحص تلفيات أو تسريبات أية حدوث ومنع والتغليف التعبئة سلامة من التأكد الشحن أو للتخزين استعداداً المعبأة المنتجات وترتيب تنظيم العمل موقع داخل والوقاية المهنية السلامة بمعايير الالتزام الإنتاج أهداف وتحقيق بسلاسة التعبئة عمليات سير لضمان الإنتاج فريق مع التعاون الإنتاج أثناء توقيفها وعدم بكفاءة عملها لضمان التعبئة آلات وصيانة مراقبة للرجوع التشغيل وأوقات المستخدمة والمواد الإنتاج بكميات المتعلقة البيانات تسجيل الأداء وتحليل إليها

يوليو 2025 - نوفمبر 2025

Forman

Al_Mokaramaa, Makkah

- العامة للمقاولات المطورة العمل خلف شركة للمقاولات المطورة العمل خلف شركة من توريد بالدين بن بشركة كبير وتايم مشرف بالجدول الالتزام لضمان المهام توزيع ومتابعة المختلفة العمل فرق بين الأنشطة تنسيق الزمنية المهني المستوى لتحسين والتدريب الفني الدعم وتقديم الأعمال أداء مراقبة بسرعة الطارئة المشكلات وحل التقدم لتحديث المشروع إدارة مع التواصل عالية وكفاءة بجودة العمل سير وضمان اليومية العمل خطط تنفيذ على الإشراف الهدر لتقليل فعال بشكل استغلالها من والتأكد والمواد المعدة استخدام على الإشراف وتوريد إشراف مكة المكرمة الإعمار مآثر شركة أجل من الشركات مع المستمر والتواصل المكي الحرم في للشركات والفنيين العمالة توريد التوريد

ديسمبر 2026 - الوقت الحاضر

Salesman

عطارة الحكمة, جميع أنحاء المملكة

العمل في مجالات المبيعات والمتعلقة بقسم الجمال للبشرة والشعر ، وقسم الطبيعة مثل الاعشاب والمشروبات ، وقسم اللياقة المتعلقة بالأجهزة الرياضية وقسم العطور والبخور .

- تقديم استشارات مهنية للعملاء حول اختيار المنتجات المناسبة لتعزيز رضاهم ولولائهم.
- الرد السريع والفعال على استفسارات العملاء داخل المتجر لتعزيز تجربتهم.
- التنسيق مع قسم الموارد لضمان توفر المنتجات ومتابعة المخزون بشكل دوري.
- إدارة وتنظيم المنتجات والمنتجات المعروضة داخل المتجر لجذب العملاء وزيادة الإيرادات.
- تنظيم وترتيب العروض والخصومات الخاصة داخل المتجر لزيادة نسبة المبيعات.
- تنفيذ عمليات الدفع النقدية والإلكترونية بدقة وسلاسة لضمان رضا العملاء.
- التعامل مع شكاوى العملاء بطريقة احترافية لضمان استمرارية العلاقة وتعزيز الولاء للمتجر.