

عبدالله احمد القادري

+966 507980124



Abdullah.qadri9990@gmail.com



المملكة العربية



الهدف الوظيفي

طموحي هو الاستفادة من خبرتي ومهاراتي في مجال المبيعات والتسويق الإلكترونيات لتحقيق نتائج متميزة للشركة، مع التركيز على تلبية احتياجات العملاء وبناء علاقات طويلة الأمد، بهدف تعزيز الحصة السوقية وتطوير مهاراتي المهنية في بيئة عمل ديناميكية ومتحركة.

الخبرات العملية

شركة مؤسسة مدينة نهار للإلكترونيات | المملكة العربية السعودية
ممثل مبيعات | مارس 2018 – على رأس العمل

تقديم المشورة للعملاء حول المنتجات الإلكترونية المختلفة وتوضيح فوائدها ومميزاتها.
التفاعل مع العملاء لفهم احتياجاتهم وتقديم الحلول المناسبة، مما يعزز فرص البيع.
تنفيذ أهداف المبيعات المحددة والعمل على تحقيقها أو تجاوزها بشكل دوري.
إدارة وتنظيم العمليات اليومية للمبيعات، بما في ذلك التحقق من المخزون وإعداد الفواتير.
بناء علاقات طويلة الأمد مع العملاء لضمان ولائهم المستمر.
تحديث معلومات المنتجات والتقنيات الجديدة بشكل مستمر لمواكبة السوق.

التعليم

راية الفرقان الالهية | المملكة العربية السعودية
الثانوية العامة

الدورات

- دورة في مهارات التواصل الفعال مع العملاء
- دورة اعداد التقارير

الشهادات

- شهادة الحاسب الي

المهارات

❖ المهارات التقنية:

- إتقان برامج مايكروسوفت أوفيس.
- إجادة الحاسب الآلي.
- تحليل البيانات.

- إدارة الجودة.
- التأكد من الامتثال.

❖ المهارات الشخصية:

- التواصل الفعال مع العملاء.
- مهارات التخطيط والتنظيم.
- قدرات حل المشكلات.
- مهارات التفاوض.
- المهارات التحليلية.
- القدرات القيادية.
- مهارات إدارة الوقت.
- العمل الجماعي.

اللغات

- العربية.
- الإنجليزية.