

# MOHAMMAD AL-AMRI

Digital Marketing & AI Enthusiast | Driven by Data & Innovation in Marketing

+ (966) 53 526 4912

M.rdaa@hotmail.com

Saudi Arabia

[Mohammad](#)

I have extensive experience in sales and customer satisfaction, and I aim to transition into the field of marketing where I can apply my skills in analysis and understanding consumer behavior. Through my current studies in artificial intelligence and digital marketing, I develop my skills in data analysis and search engine optimization to create innovative, data-driven marketing strategies. My ambition is to contribute to the success of companies by offering creative marketing solutions that achieve growth goals and meet customer needs

## EXPERIENCE

### SALESPERSON | NOV 2024 - PRESENT

#### LOMAR

- Negotiates and closes sales deals to achieve sales targets.
- Follows up with clients after sales to ensure satisfaction and gather feedback.
- Analyzes market trends and competitors to identify new opportunities and potential improvements.
- Attends sales meetings, training sessions, and industry events to improve knowledge and skills.

### SALES REPRESENTATIVE | JUL 2024 - SEP 2024

#### FOOD MAKERS COMPANY BRANCH

- Identifies potential customers and reaches out to establish connections.
- Presents products or services to customers and highlights their benefits.
- Negotiates prices, terms, and agreements with clients. Follows up with clients to ensure satisfaction and address any concerns.

### SALES REPRESENTATIVE | JUL 2024 - SEP 2024

#### FOOD MAKERS COMPANY BRANCH

- Identifies potential customers and reaches out to establish connections.
- Presents products or services to customers and highlights their benefits.
- Negotiates prices, terms, and agreements with clients. Follows up with clients to ensure satisfaction and address any concerns.

### SALESPERSON | OCT 2023 - DEC 2023

#### DECORATIVE STONES CO. LTD

- Assists customers in selecting construction materials by providing product information and recommendations.
- Processes sales transactions and manages billing accurately.
- Maintains product knowledge and keeps up with industry trends.

### SALES SPECIALIST | JUN 2016 - JUN 2022

#### ARABIAN OUD

- Communicates with potential and existing clients to understand their needs and provide suitable solutions.
- Assists clients by explaining product features, benefits, and pricing.
- Identifies and pursues new sales opportunities through various channels such as calls, emails, and social media.

## EDUCATION AND ACHIEVEMENTS

### DIPLOMA DEGREE IN ARTIFICIAL INTELLIGENCE

Academy of learning | Oct 2024 - Jul 2027

# COURSES

## DIGITAL MARKETING & AI

Dimois Training Institute | Nov 2024

---

### PERSONAL SKILLS

- Problem solving
- Teamwork
- Attention to detail
- Dependability
- Communication
- Leadership

### PROFESSIONAL SKILLS

- MS Office Programs
- Data Analysis
- Search Engine Optimization (SEO)
- Negotiation
- Budget Management
- Marketing

---

## LANGUAGES

Arabic      Native

+966 53 526 4912

M.rdaa@hotmail.com

Saudi Arabia

Mohammad

# محمد العمري

متخصص في التسويق الرقمي والذكاء الاصطناعي

لدي خبرة واسعة في المبيعات ورضا العملاء، وأهدف للانتقال إلى مجال التسويق حيث أتمكن من تطبيق مهاراتي في التحليل وفهم سلوك المستهلك. من خلال دراستي الحالية في الذكاء الاصطناعي والتسويق الرقمي، أطور مهاراتي في تحليل البيانات وتحسين محركات البحث لابتكار استراتيجيات تسويق قائمة على البيانات. طموحي هو المساهمة في نجاح الشركات من خلال تقديم حلول تسويقية مبتكرة تحقق أهداف النمو وتلبي احتياجات العملاء.

## الخبرات العملية

### مندوب مبيعات | نوفمبر 2024 - حتى الآن

#### شركة لومار

- التفاوض وإبرام الصفقات لتحقيق أهداف المبيعات.
- المتابعة مع العملاء بعد البيع لضمان رضاهم وجمع التغذية الراجعة.
- تحليل اتجاهات السوق والمنافسين لتحديد فرص جديدة وتحسينات محتملة.

### مندوب مبيعات | يوليو 2024 - سبتمبر 2024

#### فرع شركة صناع الأغذية

- تحديد العملاء المحتملين والتواصل معهم لبناء علاقات.
- تقديم المنتجات أو الخدمات للعملاء وتسهيل الضوء على فوائدها.
- التفاوض على الأسعار والشروط والعقود مع العملاء.
- المتابعة مع العملاء لضمان رضاهم ومعالجة أي مخاوف.

### مندوب مبيعات | أكتوبر 2023 - ديسمبر 2023

#### شركة أحجار الزينة المحدودة

- مساعدة العملاء في اختيار مواد البناء عن طريق تقديم المعلومات والتوصيات.
- معالجة عمليات البيع وإدارة الفواتير بدقة.
- الحفاظ على معرفة بالمنتجات ومواكبة اتجاهات الصناعة.

### أخصائي مبيعات | يونيو 2016 - يونيو 2022

#### شركة العربية للعود

- التواصل مع العملاء المحتملين وال الحاليين لفهم احتياجاتهم وتقديم الحلول المناسبة.
- مساعدة العملاء بشرح ميزات وفوائد المنتجات والأسعار.
- تحديد ومتابعة فرص المبيعات الجديدة من خلال المكالمات والبريد الإلكتروني ووسائل التواصل الاجتماعي.

## التعليم والمؤهلات

### دبلوم في الذكاء الاصطناعي

أكاديمية التعلم | أكتوبر 2024 - يوليو 2027

## الدورات

- التسويق الرقمي والذكاء الاصطناعي | معهد ديموس للتدريب | نوفمبر 2024

### المهارات المهنية

- برامج مايكروسوفت أوفيس
- تحليل البيانات
- تحسين محركات البحث (SEO)
- التفاوض
- إدارة الميزانيات
- التسويق

### المهارات الشخصية

- حل المشاكل
- العمل الجماعي
- الاهتمام بالتفاصيل
- الاعتمادية
- التواصل
- القيادة

### اللغات

العربية: اللغة الأم

17/07/2022

18/12/1443

## شهادة خبرة وإخلاء طرف

| الإسم          | محمد رده جبر العمري | الجنسية       | سعودي      |
|----------------|---------------------|---------------|------------|
| تاريخ المباشرة | 06/06/2016          | آخر يوم عمل   | 06/06/2022 |
| الوظيفة        | أخصائي مبيعات       | الرقم الوظيفي | 10356      |

بهذا تشهد الشركة العربية للعود بأن الموظف الموضحة بياناته أعلاه قد عمل لديها خلال الفترة الموضحة أعلاه  
وقد انتهت علاقته بالشركة وسلم ما لديه من عهد واستلم جميع مستحقاته وأصبح خالي الطرف لدينا  
وبناء على طلبه أصدرت له هذه الشهادة دون ادنى مسئولية على الشركة

مدير عام الموارد البشرية






Issue date: 05/08/2024

Certificate ID: 100962-14559633

Saved at: 05/08/2024

تاريخ الإصدار: 05/08/2024

رقم الشهادة: 100962-14559633

تم الحفظ في: 05/08/2024

## شهادة الخدمة Service Certificate

To whom it may concern,

إلى من يهمه الأمر،

This letter is issued by the employee upon  
contract termination and completion of service.

أصدرت الشهادة بناء على طلب الموظف وخدمته خلال  
فترة العمل لدى صاحب العمل.

|                   |                                 |                      |
|-------------------|---------------------------------|----------------------|
| Full name         | محمد رده جبر العمري             | الاسم الكامل         |
| ID / Iqama number | 1107095992                      | رقم الهوية / الإقامة |
| Nationality       | سعودي                           | الجنسية              |
| Company name      | فرع شركه الشايح الدولية للتجارة | اسم المنشأة          |
| Job title         | مساعد مبيعات                    | المسمى الوظيفي       |
| Job type          | عقد بدوام كامل                  | نوع الوظيفة          |
| Service duration  | 27/08/2023 - 17/09/2023         | مدة الخدمة           |

This letter has been issued based on employee's request without any liability on Qiwa or HRSD. Certificate is reviewed and approved by the employer and **does not need to be signed nor stamped**. To validate this certificate, please scan the below QR Code and enter Certificates information to verify its content.

وقد أعطي هذه الإفادة بناء على طلبه ودون أدنى مسؤولية على منصة قوى.  
الشهادة معتمدة ولا تحتاج إلى توقيع أو ختم.  
للتحقق من صحة الشهادة قم بمسح الرمز أدناه ثم أدخل رقم الشهادة.

Human Resources and  
Social Development

Approved by Ministry of Human Resources and Social Development  
موثق ومعتمد من قبل وزارة الموارد البشرية والتنمية الاجتماعية



Verify certificate

Issue date: 05/08/2024  
Certificate ID: 162332-36113796  
Saved at: 05/08/2024

تاريخ الإصدار: 05/08/2024  
رقم الشهادة: 162332-36113796  
تم الحفظ في: 05/08/2024

## شهادة الخدمة Service Certificate

To whom it may concern,

إلى من يهمه الأمر،

This letter is issued by the employee upon contract termination and completion of service.

أصدرت الشهادة بناء على طلب الموظف وخدمته خلال فترة العمل لدى صاحب العمل.

|                   |                            |                      |
|-------------------|----------------------------|----------------------|
| Full name         | محمد رده جبر العمري        | الاسم الكامل         |
| ID / Iqama number | 1107095992                 | رقم الهوية / الإقامة |
| Nationality       | سعودي                      | الجنسية              |
| Company name      | شركة احجار الزينة المحدودة | اسم المنشأة          |
| Job title         | بائع مواد انشائية          | المسمى الوظيفي       |
| Job type          | عقد بدوام كامل             | نوع الوظيفة          |
| Service duration  | 03/10/2023 - 31/12/2023    | مدة الخدمة           |

This letter has been issued based on employee's request without any liability on Qiwa or HRSD. Certificate is reviewed and approved by the employer and **does not need to be signed nor stamped**. To validate this certificate, please scan the below QR Code and enter Certificates information to verify its content.

وقد أعطي هذه الإفادة بناء على طلبه ودون أدنى مسؤولية على منصة قوى. الشهادة معتمدة ولا تحتاج إلى توقيع أو ختم. للتحقق من صحة الشهادة قم بفتح الرمز أدناه ثم أدخل رقم الشهادة.



Human Resources and  
Social Development

Approved by Ministry of Human Resources and Social Development  
موثق ومعتمد من قبل وزارة الموارد البشرية والتنمية الاجتماعية



Verify certificate