

احمد حسينى رمضان مصطفى

ahmedshetoos6@gmail.com

0559704846

مندوب مبيعات محترف يتمتع بخبرة تزيد عن 5 سنوات في مجال المبيعات مع سجل حافل بتحقيق الأهداف البيعية وزيادة ولاء العملاء. لديه مهارات ممتازة في بناء العلاقات التجارية، والتفاوض الفعال، وتحليل احتياجات العملاء لتقديم حلول مناسبة تعزز من حجم المبيعات. يسعى للانضمام إلى بيئة عمل ديناميكية حيث يمكنه تطوير مهاراته والمساهمة في تحقيق أهداف الشركة.

الخبرات العملية | Work Experience

مندوب مبيعات - شركة التوحيد والنور

أغسطس 2017 - مارس 2020

- التعاون مع فريق التسويق لتنفيذ حملات ترويجية ناجحة أسهمت في توسيع نطاق العملاء.
- العمل على تعزيز تجربة العملاء من خلال تقديم استشارات مهنية حول المنتجات.
- تقديم عروض ترويجية مميزة أسهمت في جذب عدد كبير من العملاء الجدد.

مندوب مبيعات - شركة جهينة

يناير 2021 - يناير 2022 | الشرقية / مصر

- تحقيق زيادة في المبيعات بنسبة 20% من خلال تطوير استراتيجيات تواصل فعالة مع العملاء.
- متابعة طلبات العملاء والتأكد من رضاهم بعد البيع، مما أدى إلى زيادة الولاء بنسبة 35%.

مندوب مبيعات - شركة قصر الفضة

فبراير 2022 - ديسمبر 2024 | الشرقية / مصر

- تطوير قاعدة بيانات للعملاء المستهدفين وتعزيز فرص البيع المتكرر.
- تحقيق نسبة مبيعات تفوق التوقعات بنسبة 40% عبر استراتيجيات البيع الاستشارية.

التعليم | Education

بكالوريوس تجارة شعبة - جامعة الزقازيق بمحافظة الشرقية - مصر

- دورة محاسب مالي محترف 2016
- دورة في The Electronic Accounting in QuickBooks
- تدريب على أعمال المحاسبة المالية
- دورة معتمدة Advanced Excel

المهارات Skills
- مهارات التفاوض والإقناع لزيادة المبيعات. - القدرة على بناء علاقات قوية مع العملاء وتعزيز ولائهم. - تحليل السوق وفهم احتياجات العملاء لتقديم حلول مبتكرة. - العمل ضمن فريق لتحقيق الأهداف البيعية المشتركة. - مهارات تواصل ممتازة مع مختلف الفئات.
اللغات Languages
- العربية: ممتاز - الإنجليزية: جيد جدًا